

**Опубликовано:** "Соционика, ментология и психология личности", 2010, № 3, стр.7-13.

Малые группы «Стили общения» - одни из наиболее известных и широко применяемых на практике соционических малых групп. Знание особенностей проявления представителей указанных групп, объединяющих по 4 типа информационного метаболизма (ТИМ), и умение их диагностировать позволяет повысить свою коммуникабельность, укрепить чувство уверенности в себе, добиться успеха в общении с людьми на работе и в семье, с друзьями и коллегами. Специалистам, применяющим соционику в профессиональной деятельности, эти знания позволят повысить качество соционической диагностики. В представленной статье рассматривается стиль коммуникации, известный как «страстный», его ключевые характеристики, особенности и проявления, а также представлены и разобраны примеры из классических литературных произведений авторов-представителей стиля.

*Ключевые слова:* соционика, экстраверсия, этика, этика эмоций, стиль общения.

В данной статье мы рассмотрим, что нам дает знание малых групп «стили общения», и более подробно разберем описание одной из них, а именно – четверки типов, объединенных «страстным» стилем общения.

Как известно, основой типологии в соционике служат дихотомические (от греч. «*dichotomia*» - деление на две части

) признаки, имеющие психологическое содержание. При разбиении социона двумя такими признаками образуются 4 группы, объединяющие по 4 типа информационного метаболизма (ТИМ). Такие группы получили в соционике название «малые группы» (термин взят из психологии) или «тетрадами» (от греч. «*tetra*»

*tomia*

» -

*деление на четыре части*

). Первые шаги по изучению и описанию психологического наполнения малых групп сделала А. Аугустинавичюте: «квадры» и «дискуссионные клубы» описаны в работе «Теория признаков Рейнина» в 1985 [1]. Теоретическое обоснование существования малых групп для социона, полное их количество и структурные свойства, а также некоторые результаты практических исследований были представлены Г.Р Рейниным [2]. В дальнейшем эстафета по изучению психологического наполнения и практическому освоению тетратомий была подхвачена другими исследователями-социониками [3-6].

Описание малых групп, образованных сечением социона базисными (входящими в базис Юнга) признаками «экстраверсия / интроверсия» и «логика / этика», впервые появилось в работе В.В. Гуленко [3]. Изучая и анализируя четверки типов, образованные таким разбиением, он обратил внимание, что они характеризуются различным способом общения, установления и поддержания коммуникации, поэтому дал общее название данным группам «соционические стили коммуникации». В.В. Гуленко ввел для каждой из малых групп свое наименование, которое наиболее адекватно и наиболее близко по смыслу к общеупотребимым понятиям характеризует стиль общения данной группы, а именно: «деловой», «страстный», «хладнокровный», «душевный».

Что же нам дает знание соционических стилей общения? С одной стороны, знание стиля общения собеседника позволяет лучше понять этого человека, услышать его. Зная, какой стиль общения человеку наиболее привычен, естественен, мы можем лучше осознать то, что он хочет донести до нас, а это позволяет улучшить взаимопонимание в общении с людьми. Например, услышав слова входящего с улицы представителя «страстного» стиля: «Ужас! Это же всемирный потоп!» - не следует бежать строить Ноев ковчег, а просто принять к сведению, что на улице сейчас сильный дождь. С другой стороны, точно так же и мы можем подать информацию собеседнику в наиболее удобной для его восприятия форме. Мы можем строить фразы таким образом, чтобы нас правильно понял именно тот человек, до которого нам нужно донести слова, чтобы он воспринял максимально полный объем передаваемой нами информации. Таким образом, пользуясь знанием соционических стилей общения и умением определять их у собеседника, мы можем, с одной стороны, выделять наиболее весомую, информативно наиболее насыщенную в его речи часть информации и, с другой, корректировать свою форму подачи информации так, чтобы и собеседник воспринял нас наиболее полно. Тем самым можно, не затрачивая значительных усилий, обеспечить собеседнику дополнительный комфорт общения, и обоим - большую плодотворность и эффективность взаимодействия.

Сознательное общение в своем естественном стиле общения дает уверенность в себе и чувство внутренней свободы, а знание и умелое использование его особенностей, преимуществ и недостатков позволяет максимально эффективно для слушателей и комфортно для себя выступать перед любой аудиторией.

Кроме того, из теории групп следует, что каждая малая группа является самостоятельным признаком (отделяющим 4 ТИМ от 12-и) с присущими именно ему (признаку) индивидуальными проявлениями [2]. Поэтому с профессиональной точки зрения владение знанием его проявлений дает в руки специалисту дополнительный инструмент в деятельности, в частности, позволяет осуществить дополнительную проверку типологических гипотез, возникающих в процессе диагностики, и тем самым повысить надежность определения ТИМ в соционическом консультировании.

Так что же такое «страстный» стиль общения? Как он проявляется?

Давайте предоставим слово представителю страстного стиля:

*Вы когда-нибудь влюблялись? Бывало ли такое, что вам надо было принять решение, а было так страшно, что сердце останавливалось? Что вас огорчили близкие люди, и комок в горле не давал возможности даже вздохнуть? Что сердце билось так, как будто собиралось выскользнуть и жить самостоятельной жизнью, а вам было все равно - вас поглотила страсть, обида, отчаянье, злоба? Мы все переживаем страсти, стресс, сильные эмоции, когда частота ударов сердца взлетает, а само оно норовит выпрыгнуть из груди, но не от физической нагрузки. Есть страсти положительные, когда вспыхнувшие эмоции помогают нам в жизни. «Нам песня строить и жить помогает, она как друг - и зовет, и ведет», - это пример положительного влияния эмоций, инициирующих творческую активность, жажду жизни, самоотдачу. В страстной любви рождаются самые красивые, самые крепкие дети, и мы боимся за них, тревожимся, с замиранием сердца присматриваемся к каждой болячке или ждем звонка со вступительных экзаменов. «Дети - наша страсть и наша слабость». Страсть похожа на первый вздох, когда сердце взрывается числом сердечных сокращений, а это всегда происходит в стадии вживания в конкретную ситуацию: импульс, активация, зажигание, побуждение. Это важно в жизни? Да, конечно: страсть, активность, энергичность – все это естественные и необходимые составляющие человеческой жизни.*

## Страстный стиль общения

Автор: Боголюбова А.А., Осипов А.В.

---



Стиль общения «Страстный» характеризуется эмоциональностью, экспрессивностью, открытостью. Люди с таким стилем общения легко впадают в восторг, испытывают сильные эмоции. Они часто говорят громко, используют много жестов и мимику. В общении они стремятся к эмоциональному контакту, к тому, чтобы собеседник тоже испытывал сильные эмоции. Они могут быть очень импульсивными и действовать на эмоциях. Однако, если этот стиль общения не сбалансирован, он может привести к конфликтам и непониманию.

Стиль общения «Страстный» характеризуется эмоциональностью, экспрессивностью, открытостью. Люди с таким стилем общения легко впадают в восторг, испытывают сильные эмоции. Они часто говорят громко, используют много жестов и мимику. В общении они стремятся к эмоциональному контакту, к тому, чтобы собеседник тоже испытывал сильные эмоции. Они могут быть очень импульсивными и действовать на эмоциях. Однако, если этот стиль общения не сбалансирован, он может привести к конфликтам и непониманию.